

COMMUNIQUÉ

FlyDOO® ouvre son capital et étudie des options stratégiques pour accélérer sa croissance



FlyDOO® annonce aujourd’hui être ouverte à des opportunités stratégiques, incluant l’entrée au capital de partenaires ou une cession de l’entreprise, afin d’accompagner son changement d’échelle.

L’entreprise recherche **un ou plusieurs associés expérimentés**, capables d’apporter à la fois des ressources financières et des **compétences clés (industrielles, commerciales ou stratégiques)** pour soutenir son développement.

Une dynamique structurante

FlyDOO® franchit actuellement une étape majeure avec l’obtention en cours de l’**agrément de production P21F**, qui permettra à l’entreprise d’accéder pleinement au marché européen certifié en délivrant à très court terme les premiers ballons déjà commandés et produits.

En parallèle, FlyDOO® a récemment signé des accords de distribution en Allemagne et en Angleterre avec des partenaires solidement établis sur leurs marchés respectifs, confirmant l’attractivité de son offre et l’accélération de son déploiement à l’international.

Une feuille de route claire et ambitieuse

Plusieurs développements sont déjà engagés pour renforcer la gamme et soutenir la croissance :

Courant 2026 :

- Extension vers des nacelles certifiées en FlexCOMP, compartimentées jusqu’à 7 places
- Développement d’enveloppes jusqu’à 5000 m³
- Lancement de nouveaux brûleurs « StarJET » (simple et double) plus puissants que les actuels

- Installation dans de nouveaux locaux adaptés à accueillir la prochaine phase de croissance
- Validation du TC par la CAA (UK)

À horizon 2027, FlyDOO® prévoit également :

- Le dépôt d'une demande de validation de type (TC) auprès de la FAA afin de pénétrer le marché américain
- La poursuite de l'extension de sa gamme vers des capacités supérieures
- L'obtention de l'Agrément Part 21G et DOA

Des fondamentaux solides

FlyDOO® s'appuie sur :

- une **technologie propriétaire différenciante**, déjà certifiée par l'EASA
- un **modèle industriel compétitif**, adapté aux enjeux du XXI^e siècle
- une **image de marque reconnue**, construite en 7 ans et associée à l'innovation
- une **présence commerciale en expansion**
- une **structure financière saine**, sans dette
- un **fondateur engagé** avec le succès de l'entreprise

L'entreprise entre dans une phase où les investissements réalisés doivent désormais se traduire rapidement en croissance significative.

Une opportunité pour partenaires engagés

Cette ouverture s'adresse à des profils souhaitant :

- s'impliquer dans un projet industriel innovant
- contribuer activement à une phase d'accélération
- apporter une valeur stratégique et opérationnelle concrète

Prise de contact

Les parties intéressées, disposant d'une démarche sérieuse et d'une réelle capacité d'engagement, sont invitées à entrer en contact avec FlyDOO® afin d'initier des échanges confidentiels.